**LĪDZŠINĒJĀS SADARBĪBAS UN POTENCIĀLA IZVĒRTĒJUMS**

1. **Organizācijas/uzņēmuma biznesa mērķi** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
2. **Organizācijas vājās puses un vajadzības**

|  |
| --- |
| *Organizācijas vājās puses…*  *Ko sagaida no partnera/iem …*  *Kāpēc problēmu nevar atrisināt paši…* |

1. Organizācijas stiprās puses puses

|  |
| --- |
| *Organizācijas stiprās puses…*  *Kas ir biznesa unikālie atribūti (USP)…*  *Ko var piedāvāt potenciālajiem partneriem …* |

1. **Organizācijas pieredze**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Kādā jomā sadarbojāties?** (produkts, pētniecība, mārketings, investīcijas/finansējums, tehnoloģijas, nozares interešu pārstāvēšana, u.c.) | **Sadarbības partneris** | **Sadarbības novērtējums**  (+/-) |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Kopsavilkums par iepriekšējām sadarbības/partnerību aktivitātēm**

|  |
| --- |
|  |

1. **Organizācijas potenciāls iesaistīties partnerībās**

Vai varat būt pacietīgi un elastīgi? □

Vai esat gatavs dalīties ar kontroli? □

Vai esat gatavs nepieciešamajai komunikācijai? □

Vai esat gatavs dalīties ar informāciju? □

Vai esat gatavs tērēt savu laiku partnerības aktivitātēm? □

Vai esat gatavs iesaistīties nepieciešamajās operatīvajās aktivitātēs? □

Vai esat gatavs investēt vajadzīgos resursus? □

Vai esat gatavs savu konkurentu uzskatīt par partneri? □

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Potenciālo partnerību izvērtējums** | | | | |
| Risināmā problēma/izaicinājums | Iespējamie sadarbības partneri | Potenciālā partnera stiprās puses | Plānotie ieguvumi | Organizācijas pienesums partnerībai |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |